

## Mut hat uns belohnt

### " SoftwareDEMO erweitert unseren Vertrieb nach Maß"

(MARCUS EHRENBURG - GESCHÄFTSFÜHRER MEDI-TEC)

Im Herbst 2008 waren wir uns im Klaren darüber, dass wir unsere klassischen Wege des Vertriebes neu gestalten müssen. Daraufhin begannen wir mit der Recherche nach einer neuen Möglichkeit und stießen auf den damaligen Marktneuling SoftwareDEMO. Das Konzept entsprach unseren Vorstellungen und einer Zusammenarbeit stand fortan nichts mehr im Wege.

Unser Produkt mawi.net ist speziell auf die dentale Praxis ausgelegt. Es verwaltet die Materialwirtschaft unserer Kunden und entlastet diese damit in deren Praxisorganisation. mawi.net umfasst weiterhin Aufgaben aus Qualitätsmanagementsystemen und verlangt somit hohe Anforderungen.



Diese Anforderungen müssen natürlich von SoftwareDEMO gewährleistet werden. Unsere anfänglichen Sorgen konnten wir aber schon während der Testphase „über Bord werfen“, da wir den Vorteil genossen von Anfang an eng in der Entwicklung mitzuarbeiten. Somit konnten wir unser Produkt in vollem Umfang auf der Plattform einbetten.

Unsere Kunden haben fortan die Möglichkeit unsere Produkte live und ohne Verzögerung zu testen - dadurch erreichen wir einen außergewöhnlichen Wettbewerbsvorteil gegenüber unserer Konkurrenz. Der Vorteil ist, dass unsere Kunden mawi.net im vollem Funktionsumfang evaluieren und testen können und somit nicht nur oberflächliche Eindrücke durch Videos / Screenshots sammeln.

Die enge Zusammenarbeit mit der Firma dt netsolution, dem Betreiber von SoftwareDEMO, forderte während der Entwicklungsphase allerdings den Tribut des erhöhten Kommunikationsaufwandes. Schließlich mussten alle unsere Erwartungen und Anforderungen realisiert werden, was sich nicht immer als sehr leicht herausstellte. Als Ergebnis und unser Profit daraus ist, dass mawi.net vollständig und gemäß unseren Anforderungen weltweit verfügbar ist. Seither genießen wir diese enge Partnerschaft dahin gehend, dass wir eine unkomplizierte Unterstützung in sämtlichen technischen wie vertrieblichen Fragen genießen.

### Unser Firmenprofil

**Gerne stellen wir uns vor**

Unternehmen: Medi-Tec GmbH

[www.medi-tec.info](http://www.medi-tec.info)

Damit Sie sich auf Ihre Tätigkeit konzentrieren können – individuelle Beratung und Softwarelösungen für die Arztpraxis

#### Materialwirtschaft

mehr als Material bestellen mit:

mawi.net PROFi

#### Materialbestellung

einfach, schnell und sicher bestellen mit:

mawi.net LIGHT

#### Geräteverwaltung

das Gerätebuch im Griff mit:

equip.net

#### Hygieneverwaltung

sauber dokumentierte Hygiene mit:

steri.net

#### Dokumenten-Management-System

Dokumente aktivieren statt archivieren mit:

dms.net

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und Zusammenarbeit!

Marcus Ehrenburg

Veilchenweg 38, D - 01326 Dresden

Tel.: 0351 418 9366 4

Fax: 0351 418 9366 5

E-Mail: [vertrieb@medi-tec.info](mailto:vertrieb@medi-tec.info)